



next4  
INNOVATION EXPERIENCE



# Innovation Experience

---

Il **Venture Capital** e il **Private Equity** sono in un momento di grande espansione favorendo un'importante crescita dell'ecosistema dell'innovazione.

Il vantaggio per le **aziende** è una **ricerca di liquidità** sempre più accessibile.

Il **patrimonio di network** che l'investitore può mettere a disposizione rappresenta il **driver** che guida la scelta dei founder.

# SCENARIO

# Startup

## UNIVERSO DINAMICO E IN CRESCITA

---

10.426 STARTUP INNOVATIVE (+ 10,3%)  
656,3 MILIONI DI CAPITALE (+ 20,1%)

- ✓ CAPITALE UMANO QUALIFICATO E CREATIVO
- ✓ STAKEHOLDERS ATTENTI AL MERCATO
- ✓ ENTREPRENEUR SPIRIT
- ✓ OPPORTUNITÀ PER CHI APPORTA  
COMPETENZE E NETWORK NELLE IMPRESE
- ✓ MERCATO LIQUIDO
- ✓ POLITICHE ECONOMICHE A FAVORE  
DEGLI INVESTITORI
- ✓ INDUSTRIA 4.0

## UNIVERSO FRAGILE PERCHÉ INESPERTO

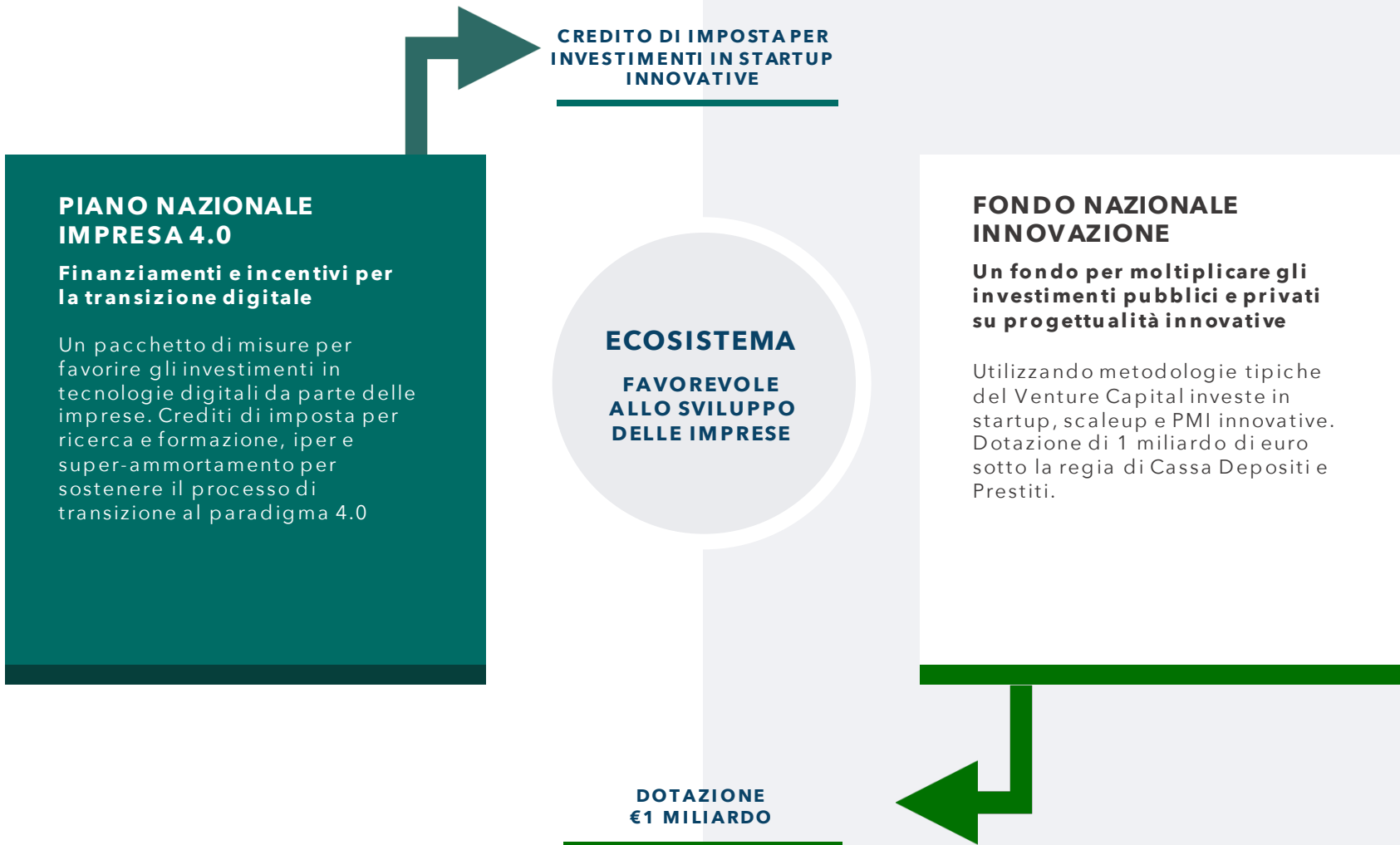
---

IL 75-90% DELLE STARTUP FALLISCE  
ENTRO IL TERZO ANNO DI VITA

- ✗ DIFFICOLTÀ NEL GO TO MARKET
- ✗ LIMITATO KNOW HOW PER LO SCALE-UP
- ✗ SCARSA CAPACITÀ DI ATTRARRE TALENTI E  
MANAGER CON ESPERIENZA

## SCENARIO

# Gli strumenti



## SCENARIO

# Il nostro focus

**RISORSE TOTALI IT  
€364 MILIONI**

---

### **NEXT GENERATION EU**

**Centrale il Programma  
Eu4Health**

Un meccanismo in grado di sviluppare e gestire prodotti rilevanti durante le crisi sanitarie quali medicine, vaccini, principi attivi e attrezzature mediche come ventilatori, dispositivi di protezione, materiali diagnostici.

**FOCUS NEXT4**

### **GREEN DEAL EUROPEO**

**Tema pilastro anche del  
Next Generation EU**

Attraverso il Just Transition Fund verrà finanziato un ampio spettro di interventi che insistono prioritariamente sulle competenze degli stati membri e interessano prevalentemente l'energia, l'industria (inclusa quella edilizia), la mobilità e l'agricoltura.

**RISORSE TOTALI IT  
€209 MILIARDI**

---

Creiamo e valorizziamo imprese  
sostenendo un nuovo percorso di innovazione

## Siamo più di un semplice Venture Builder



**Next4 è un Club Deal Investor che opera come un innovation manager con le migliori idee imprenditoriali**

Siamo un punto di riferimento per il **Design Thinking** per startup e scaleup che hanno bisogno di innovare la propria Value Proposition.

Siamo **family officer** e **advisor** di fondi di corporate venture capital

**Investiamo** in progetti strategici per il mercato e lo facciamo per primi entrando a condizioni migliori.

Il nostro lavoro parte dai needs del mercato e prosegue con la **ricerca dell'idea** e del **team**.

Nel viaggio costruiamo le **relazioni** necessarie al **successo** della startup.

# INNOVATION EXPERIENCE

## SPERIMENTIAMO L'ECOSISTEMA DELL'INNOVAZIONE A 360°

### Trasformiamo l'innovazione In impresa

Individuiamo i mercati a maggior potenziale, le migliori tecnologie e li mettiamo a sistema. Copriamo l'ultimo miglio tra finanza e innovazione.

**Environmental sustainability**  
**Digital health**  
**Industry 4.0**

### Rendiamo le imprese innovative

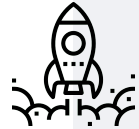
Accompagniamo i nostri partner verso il futuro sostenendo il cambiamento delle aziende da ogni punto di vista.

**Networking**  
**Change management**  
**Innovation management**  
**Mentorship**  
**Coaching**

## SAPPIAMO LEGGERNE LE TENDENZE E INDIVIDUARE PROGETTUALITÀ DISRUPTIVE

## AMBITO DI INTERVENTO

### EARLY STAGE



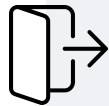
Apportiamo capitali già nelle prime fasi di vita di imprese innovative con forte potenziale commerciale.

### GROWTH



Entriamo in nuovi mercati o lanciamo prodotti/servizi “collaterali” per sviluppare i canali di distribuzione, consolidare iniziative e strategie di marketing.

### EXIT



Pensiamo alle migliori possibilità di uscita attraverso M&A, cessioni, trade sale, IPO.

**Investiamo solo in progettualità che hanno grandi prospettive sul mercato e attorno a cui possiamo far crescere un network strategico**



I nostri sottoscrittori avranno la possibilità di entrare in contatto con nuovi prodotti e servizi capaci di dare un boost alla propria company

**Strumento** diversificato, remunerativo e con basso fattore di rischio, con un IRR previsionale nei prossimi mesi al di sopra degli standard di mercato che crescerà in modo considerevole per effetto della quotazione.

**Riduzione** del fattore di liquidità dell'investimento tipicamente presente nei fondi d'investimento.

**Ambiente** unico in cui captare l'innovazione prima che gli altri ne percepiscano le potenzialità.

**Network** di imprese e partner in grado di garantire il go to market, la crescita dei prodotti e il ritorno degli investimenti.

2018

NEXT4 nasce dall'idea di **esperti di politiche industriali, ambientali, sociali** e del **mercato dell'innovazione**.

2019

Rafforza il network relazionale al fine di:

- ✓ Fare scouting di progetti innovativi
- ✓ Finanziare e sostenere i progetti verso il go to market
- ✓ Accompagnare lo sviluppo attraverso un management team qualificato

2020

Aumenta il capitale sociale ampliando il numero dei soci.

Creando un club deal investor fatto di imprenditori che accompagnano il percorso già nella fase di early stage. Si attivano i principali progetti target su cui favorire lo scale-up: NATEA / SMART EYE / ALKIMIYA / B SMART

2021

Sviluppo di **NEXT4 USA** e **NEXT4 UK**  
In partnership con **ORRICK, INIZIATIVA** ed **IMPATTA**

2022

Trasformazione di NEXT4 in PMI Innovativa e quotazione su AIM Italia

## NEXT STEP

**DICEMBRE 2020**

**AVVIO DI UN NUOVO CICLO DI FUNDRAISING**

**INVESTIMENTI IN 4 STARTUP**

**INVESTIAMO CON UN PIANO DI EXIT A 18/24 MESI**

**PRE MONEY VALUATION**

**2,85 MLN**

**FUNDING**

**1 MLN**

## TEAM

# Founder



**Davide D'Arcangelo**

**Business Developer & Innovation Manager**

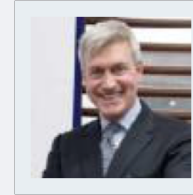
Esperto di innovazione, politiche industriali, corporate finance e fondi europei, ha maturato importanti esperienze in tema di innovazione, cluster e reti di impresa. Negli ultimi anni si è dedicato alla finanza per l'innovazione. Oggi è partner di Iniziativa, società partner di Borsa Italiana, e collabora con diversi fondi di investimento. È consulente per la transizione digitale di numerose amministrazioni pubbliche tra cui Studiare Sviluppo (MEF), Anci, IFEL, Confindustria.



**Angelo Paletta**

**CEO**

Laureato in economia aziendale con master in DASA, ha approfondito la sua formazione sui mercati e sugli strumenti finanziari presso Borsa Italiana. Iscritto Innovation manager nell'elenco del MiSE, è nel Ruolo Periti ed Esperti della CCIAA e docente di management in Pontificie Università e in Università italiane. Dal 2010 amministra società, reti di imprese, consorzi. È Responsabile dell'Ufficio Finanza Strutturata e Mercati Finanziari dell'ANPIT. Scrive per Il Giornale delle Partite IVA, Diritto 24 e Lex 24 (Il Sole 24 Ore). Ha pubblicato: Minibond (2015 e 2020), Management per Ecclesiastici (2016), AIM Italia per PMI e startup (2020).



**Pierluigi Sassi**

**Business Developer & Innovation Manager**

Innovation Manager accreditato presso il MiSE, è presidente italiano della ONG Earth Day riconosciuta dal Segretariato Generale della Nazioni Unite. Presidente dell'acceleratore Management Innovation SpA, ha una vasta esperienza nei campi della ricerca e sviluppo, comunicazione, marketing e terzo settore. Fondatore e coordinatore di numerose aziende e centri di ricerca universitari, in qualità di consulente strategico ha gestito progetti complessi per enti pubblici di ogni livello istituzionale e aziende multinazionali. Collabora con RAI, Osservatore Romano, Radio Vaticana.

# Struttura

## Investment Team e Staff

di consolidata esperienza composto da innovation manager, esperti di fondi europei e di finanza per l'innovazione, il venture capital e il private equity.

## Senior Financial & Legal Advisory Board

composto da ex manager di multinazionali, imprenditori, innovation manager, advisor di importanti fondi di investimento.

# PARTNER



In rete con





**Alkimya**



**NATEA**



**Smart Eye**



**B Smart**



# Alkimya

**Anno costituzione:** 2019

**Startup innovativa:** Sì

**Settore:** Healthcare / Digital health

## OVERVIEW

Alkimya è **una startup innovativa** che realizza soluzioni e servizi innovativi per **migliorare l'appropriatezza** diagnostica e terapeutica e **incrementare la sicurezza clinica**, attraverso la riduzione dei rischi, in particolare quello farmacologico. Circa 98.000 pazienti muoiono ogni anno per errori di prescrizione e somministrazione, le reazioni avverse ai farmaci (ADR) sono responsabili del 5% dei ricoveri ospedalieri, il costo delle ADR è di circa 10.000 Euro ogni 100 ricoveri, per un ospedale di 700 posti letto il costo è circa 3 milioni di Euro l'anno.

I prodotti di Alkimya forniscono, sulla base delle condizioni cliniche del paziente, indicazioni su esami e procedure diagnostiche da considerare, la presenza di interazioni tra farmaci, l'esistenza di controindicazioni, avvertenze sui dosaggi, la presenza di cross-sensibilità rispetto alle allergie e aspetti farmacologici relativi al quadro clinico al fine di limitare al massimo gli errori, migliorare la cura dei pazienti, risparmiare sui costi di ricovero.

## TECHNOLOGY

Il Piano industriale prevede lo sviluppo dei moduli

**SmartCare:** uno strumento unico dedicato ai percorsi di cura (diagnosi, trattamento, prognosi) dei pazienti cronici.

**MedicSafe:** innovativo sistema in grado di valutare la scelta e il dosaggio del farmaco in funzione del quadro clinico del paziente, quali esami andrebbero prescritti e suggerimenti sulla revisione della terapia.

**NaviClin:** è un sistema di supporto alle decisioni cliniche (CDSS). Misura il livello di rischio su nove categorie di effetti avversi indotti dai farmaci. Presenta le possibili alternative per ridurre il rischio farmacologico.

## TEAM

**CEO - CFO:** Angelo Paletta

**CTO:** Massimo Mangia

**Business Development:** Massimo Picchi



# NATEA

**Anno costituzione:** 2020

**Startup innovativa:** Sì

**Settore:** Healthcare

## OVERVIEW

NATEA sarà il player di riferimento per l'innovazione in Terapia Intensiva Neonatale, fornendo strumenti all'avanguardia che ridurranno il rischio clinico e aumenteranno e faciliteranno il tasso di sopravvivenza in Neonatologia.

La missione di NATEA è quella di sviluppare e migliorare continuamente prodotti e servizi che aiutino medici e infermieri a monitorare, fornire terapie e prevenire piaghe da decubito o infezioni durante il periodo di terapia intensiva neonatale. Allo stesso tempo puntiamo a far sì che il flusso di informazioni generato dai medical devices della Terapia Intensiva Neonatale sia gestito ed elaborato in modo da essere immediatamente disponibile per **ridurre il rischio clinico neonatale**.

I prodotti di NATEA creeranno di fatto un **ecosistema** di gestione del neonato critico tale da aiutare i medici nel controllo continuo del paziente ed il neonato stesso a ricevere le cure e l'alimentazione necessaria. Anche i genitori verranno seguiti secondo il modello **patient empowerment**, ovvero saranno messi in grado di guidare/supportare l'ospedalizzazione, il follow up ed il monitoraggio dei piccoli.

## TECHNOLOGY

**NEONATAL INTENSIVE CARE UNIT - ELECTRONIC PATIENT RECORD:** piattaforma per la gestione del reparto di terapia intensiva neonatale. Il sistema permette il completo controllo anche tramite i device medicali del neonato e delle sue problematiche.

**MEDICAL DEVICE DATA COLLECTOR:** lo scopo principale è raccogliere dati da tutti i dispositivi medici presenti in NICU, organizzarli e: 1) inviarli al personale medico per essere convalidati prima di essere inseriti in NICU EPR; 2) inviarli all'Advanced Early Warning System, che è uno strumento che fornisce allarmi ponderati provenienti da diverse famiglie di dispositivi medici; 3) inviarli a un DB anonimo per eseguire un'analisi dei dati enorme per fornire un feedback sull'efficacia della terapia o sui dati di co-morbilità.

**MILKTRACK:** sistema di supporto alla gestione della banca del latte materno. Il sistema MILKTRACK è costituito da software, da frigoriferi intelligenti e contenitori tracciati che consentono l'accettazione, la conservazione, il controllo della pastorizzazione del latte umano donato.

**NEONATAL HEART DISEASE REGISTRY:** Informatizzazione del registro delle patologie cardiache congenite, volto alla riduzione del rischio clinico nella gestione del paziente neonatale e pediatrico cardiopatico.

## TEAM

**CEO:** Mauro Colefelice

**CFO:** Angelo Paletta

**CTO:** Gregorio Mercurio

**Business Development:** Massimo Picchi





## Smart Eye

**Anno costituzione:** 2020

**Startup innovativa:** Costituenda

**Settore:** Big Data / Geotech

### OVERVIEW

L'analisi e la caratterizzazione del clima meteomarinò (regime dei venti, delle onde, delle correnti, temperature etc.) costituisce un passaggio chiave di ogni attività connessa col mare, gli oceani e le coste.

Grazie alla piattaforma **Smart Wave**, i diversi soggetti come decisori pubblici quali pubbliche amministrazioni, enti di difesa, guardia costiera, enti di ricerca, operanti in ambiente onshore e offshore e i decision maker, avranno accesso a un sistema innovativo per l'analisi e la conoscenza dei parametri meteomarini, con risvolti immediati nella individuazione e valutazione dei rischi in zona costiera, nella progettazione delle opere di difesa costiera e nella realizzazione di nuove opere portuali, e più in generale nella gestione delle attività legate all'Economia del Mare e alla Blue Economy.

### TECHNOLOGY

**Portale Web-GIS:** permetterà agli utenti di visualizzare, manipolare ed estrarre le informazioni necessarie a risolvere le loro criticità, valorizzandole e rendendole facilmente accessibili.

#### Machine Learning

Sistema completo di **Business Analytics**

Sistema di **Big Data Analytics** capace di gestire e analizzare i dati organizzati sia in forma strutturata che destrutturata (flussi di informazioni piuttosto che flussi di immagini);

Motore avanzato di supporto alle decisioni

**Piattaforma intelligente per la gestione dei dati** e delle informazioni raccolte attraverso i servizi in parte già erogati e in parte da erogare a valle del progetto di ricerca

### TEAM

**CEO:** Giovanni Cuomo

**CFO:** Angelo Paletta

**CTO:** Giorgio Lupoi

**Business Development:** Davide D'Arcangelo



## B Smart

**Anno costituzione:** 2020

**Startup innovativa:** Costituenda

**Settore:** Digital / AR VR

### OVERVIEW

Il tema degli Smart Stadium e quello degli E-Sport offrono al calcio moderno la più concreta possibilità di proiettarsi nel futuro e garantirsi un aumento significativamente dei propri profitti economici attraverso servizi tecnologicamente avanzati e il contatto diretto con i giovani.

**L'accordo siglato con Lega B**, permetterà a B SMART di potenziare l'user experience dei tifosi e aprire nuove linee di revenue per stadi e squadre di serie B. L'obiettivo è di avere una piattaforma che, oltre a permettere servizi di eTicketing, risponda ai bisogni di engagement dei tifosi, di godere di servizi che rendono l'esperienza più confortevole, lo shopping in stadium, fino a seguire il tifoso anche dopo l'evento, offrendo contenuti e prodotti personalizzati al fine di incrementare la membership loyalty verso la propria squadra. SMART-B, anche grazie alla realtà virtuale, permetterà di avere un filo diretto tra tifoso e squadra con lo stadio al centro.

### TECHNOLOGY

**Piattaforma di Servizi Digitali integrati:** un format innovativo in grado di soddisfare in tempo reale le esigenze degli utenti durante le partite negli stadi di Lega B e migliorare l'esperienza del tifoso in relazione alla sua interazione con le squadre di calcio, con le competizioni sportive e relativamente alla fruibilità degli stadi ed è inoltre in grado di migliorare le performance economiche e relazionali dei club sportivi:

- **Geofencing e Navigation indoor:** geolocalizzazione tramite i sensori Beacon per collegare i mondi digitali e fisici.
- **Servizi smart commerce:** piattaforma dedicata ai servizi di acquisto.
- **Gamification in loyalty:** coinvolgimento, divertimento e fidelizzazione al brand.
- **Augmented Reality:** giocare con la realtà aumentata attraverso lo smartphone.
- **Chatbot:** in grado di simulare una conversazione intelligente con l'utente su una chat.

### TEAM

**CEO:** Pierluigi Sassi

**CFO:** Angelo Paletta

**CTO:** Massimo Picchi

**Business Development:** Davide D'Arcangelo



**NEXT4PRODUCTION S.R.L.**


Via Urbino n.27  
00182 Roma

P.IVA 02953440597

PEC next4production@legalmail.it

**[www.next4.it](http://www.next4.it)**

 <https://www.linkedin.com/company/next4innovation>

 <https://www.facebook.com/next4innovation>